EXPORTKREDITGARANTIEN DER BUNDESREPUBLIK DEUTSCHLAND
Hermesdeckungen

SELBSTAUSKUNFT

zur Forfaitierungsgarantie

Die Exportkreditgarantien sind seit Jahrzehnten ein etabliertes und bewährtes Außenwirtschaftsförderinstrument des Bundes. Wir freuen uns über Ihr Interesse an der Absicherung Ihres Exportgeschäftes. Die vorliegende Selbstauskunft hilft uns, Sie besser kennenzulernen.

Hinweis: Sofern in den letzten 12 Monaten bereits eine Selbstauskunft im Zshg. mit einem Antrag für eine Avalgarantie (AG) ausgefüllt wurde, sind die Fragen 1 – 17 nicht zu beantworten. Sollten Sie in den letzten 12 Monaten bereits eine "Selbstauskunft zur Forfaitierungsgarantie" eingereicht haben, ist lediglich die Beantwortung der Frage 18 und ggf. Frage 19 sowie der Frage 21 notwendig.

Antragsteller	PN-Nr. (soweit bekannt)	ID-Nr. (soweit bekannt)

1. Gründungsdatum _____ Rechtsform _____ seit _____

2. Gesellschafterhintergrund

a) Bitte geben Sie Gesellschafter und deren Anteile an.

_____

b) Bitte geben Sie an, ob und ggf. wie Ihre Firma in einen Konzern eingebunden ist.

_____

c) Welche Firmen aus Ihrem Unternehmensverbund nutzen bereits die Exportkreditgarantien?

_____

3. Beteiligungen

An welchen Firmen ist Ihr Unternehmen beteiligt? Wie hoch ist der jeweilige Anteil? (ggf. auf einem Beiblatt)

_____

4. Geschäftsgegenstand/Schwerpunkt

a) Bitte geben Sie den Geschäftsgegenstand/Schwerpunkt Ihrer Firma an.

_____

b) Gab es eine Änderung Ihres Geschäftsgegenstandes/Schwerpunktes in den letzten fünf Jahren? Wenn ja, welche? Nutzen Sie ggf. für weitere Angaben ein Beiblatt.

_____

c) Verstehen Sie sich als ☐ Händler ☐ Dienstleister ☐ Hersteller?

5. Zahl der Beschäftigten _____

Bitte geben Sie für die letzten zwei Geschäftsjahre folgende Daten auf (in Tsd. EUR):

	20 ____	20 ____
6. Bilanzsumme	_____	_____
7. Eigenkapital (eingezahltes Kapital + Rücklagen)	_____	_____

i09 8121 0623

8. Anlagevermögen _____ _____

9. Umlaufvermögen _____ _____

10. Kurzfristige Verbindlichkeiten _____ _____

11. Langfristige Verbindlichkeiten _____ _____

12. Umsatzerlöse _____ _____
Erwartung des laufenden Jahres _____

13. Betriebsergebnis _____ _____
Erwartung des laufenden Jahres _____

14. Jahresergebnis _____ _____
Erwartung des laufenden Jahres _____

14a. Exportanteil am Umsatz _____ _____

Davon EU _____ % Bestellerland _____ % Sonstige Länder _____ %

15. Wurden in den letzten fünf Jahren betreffend Ihres Vermögens Insolvenzanträge gestellt und/oder Vollstreckungshandlungen vorgenommen? ☐ ja ☐ nein

16. Wurden in den letzten fünf Jahren gegen das Unternehmen und/oder Leitungspersonen wirtschaftsrechtliche Ermittlungsverfahren durchgeführt, Anklagen erhoben und/oder Verurteilungen vorgenommen? ☐ ja ☐ nein

Wenn Sie Frage 15 oder 16 mit „ja“ beantwortet haben, machen Sie bitte Angaben zu relevanten Einzelheiten auf einem Beiblatt.

17. Bitte skizzieren Sie die Struktur Ihres Mahnwesens (ggf. auf einem Beiblatt).

_____

18. Haben Sie in den letzten 10 Jahren in das Bestellerland geliefert? ☐ ja ☐ nein

Falls nein, beantworten Sie bitte die nachfolgenden Fragen 19 und 20:

19. Konnten Sie bereits Erfahrungen aus gedeckten oder ungedeckten Exportgeschäften in Ländern sammeln, die eine **regionale Nähe** zu dem Bestellerland aufweisen? Regionale Nähe bezieht sich dabei auf die geografische Lage (nicht zwangsläufig Nachbarländer), aber auch darauf, ob der Sprach- und Kulturkreis Ihnen aus anderen Exportgeschäften bereits bekannt ist. Konnten Sie Erfahrungen hinsichtlich der vorherrschenden Geschäfts- bzw. Vertragsstrukturen, Rechtswahlvereinbarungen, Streitbeilegungsprozesse wie auch von Kreditsicherungsinstrumenten (z.B. Üblichkeit einer Wechselunterlegung) sammeln? ☐ ja ☐ nein

Falls ja, schildern Sie bitte Details auf einem Beiblatt.

a) Um welche Länder handelt es sich, in denen Sie relevante Exporterfahrung sammeln konnten?

_____

b) Wie lange sind Sie bereits in der Region aktiv und wie viele Exportgeschäfte haben Sie in dieser Zeit insgesamt abgewickelt?

_____

20. Verfügen Sie über einen etablierten Prozess des Eintritts in neue Märkte? ☐ ja ☐ nein

a) Falls ja, skizzieren Sie (ggf. auf einem Beiblatt) bitte kurz wie Sie sich mit lokalen Gegebenheiten des Bestellerlandes vertraut machen, bevor Sie erstmals in einen neuen Markt liefern (z.B. durch Einbindung externer Expertise).

_____

b) In wie viele Länder exportieren Sie zum aktuellen Zeitpunkt weltweit?

_____

21. Handelt es sich bei den (export-)vertragsgegenständlichen Lieferungen und Leistungen um erprobte Technik (unabhängig davon, ob diese in Deutschland oder im Ausland zum Einsatz kam)? ☐ ja ☐ nein

Wenn nein, machen Sie bitte Angaben zur technischen Innovation auf einem Beiblatt.

i09 8121 0623

22. Bitte geben Sie - soweit vorhanden - Referenzprojekte an (ggf. auf einem Beiblatt).

_____

23. Bitte geben Sie uns die folgende Kennzahl zu Exportgeschäften auf: Forderungs-Verkaufsvolumen im Verhältnis zum gewöhnlichen Forderungsbestand (inkl. verkaufter Forderungen).

_____

24. Wurden alle gedeckten und ungedeckten (Export-)Forderungen in den letzten zwei Jahren ordnungsgemäß bezahlt? ☐ ja ☐ nein

Falls nein, spezifizieren Sie bitte die Schwierigkeiten (einschl. Anzahl, Volumen) näher (ggf. auf einem Beiblatt):

a) Mängeleinreden ☐ ja ☐ nein
Erläuterungen _____

b) Retouren ☐ ja ☐ nein
Erläuterungen _____

c) Überfälligkeiten ☐ ja ☐ nein
Erläuterungen _____

d) Sonstige Schwierigkeiten in der Abwicklung ☐ ja ☐ nein
Erläuterungen _____

Ort _____ , den _____

_____
Unterschrift und ggf. Stempel

Name: _____

Position: _____

(bitte jeweils in Druckbuchstaben)

i09 8121 0623